

9 大秘籍 助您轻松选购数字对讲机

当今市场上的数字对讲机琳琅满目，令许多购买者无所适从，困扰不已。
您只要掌握以下 9 大秘籍，就可快速、准确地挑选出一款最合适的数字对讲机。

困扰一 哪类对讲机最可靠？

对讲机是专业性很强的通信工具。不论是用于保障园区巡更，重装卸头的起吊装卸，还是其它应用，它都是扮演帮您完成任务的关键角色，所以可靠性稳稳占据第一位。那么如何保证选购到一台可靠性高的对讲机？

困扰二 哪款最实用？

属于我的，能为我所用的，才是最好的。您处在不同的行业、不同的工作环境，有着不同的任务，所以需要从产品功能和行业适应性等方面来选购对讲机。



秘籍 1 看技术门派

用户购买对讲机，首先要考虑其技术标准属于哪个门派，因为标准决定了对讲机的可靠性和功能性等 N 多问题。

- **最靠谱：**越成熟的标准意味着越成熟的技术和越可靠的质量。成熟技术标准的背后往往有一条完善的产业链及配套的服务设施，这样可以为您提供更多的机型选择和全方位一体化的服务。
- **随主流：**好的技术标准追随时代主流，抓住并满足用户需求。例如，有的技术标准频谱效率更高，通话容量是以前的几倍，是当今频率资源紧缺情况下的最佳选择。
- **易联通：**不同技术标准的对讲机往往无法实现基本的联通功能。如果您已经有了对讲机，并且需要和其它对讲机联通，需要了解彼此的技术标准。

当下对讲机基本来自三大技术门派：DMR、dPMR、PDT。其中 DMR 发布时间最早，生产厂商最多，用户也最多。



秘籍 2 看产品工艺

工艺决定质量。好材料机身的对讲机坚固耐用，具有超强的防摔性能。内在工艺也很考究，例如，价格比较低廉的对讲机使用胶水充注方式来固定电池，而可靠的对讲机则是选择了无注胶胶垫以便让电池更牢靠。有的厂家在生产对讲机时特别进行了多年的老化实验，符合严格的质量标准，产品具有卓越的耐用性。



秘籍 3 看产品功能

数字对讲机的一个特点就是功能强大而丰富，您可能对此会感到手足无措。其实，只要您在选购时多考虑一些自身需求，就会买到心仪的对讲产品。

- **追踪定位：适合覆盖面积大、移动性强的用户**
GPS 定位追踪功能包括室内室外位置追踪，管理人员可以实时看到员工的位置，并把工作安排给合适的人员，大大提高了效率。例如，林业等覆盖面积宽广和酒店业等工作流动性强的单位，都适合选用该功能。
- **数字集群：适合多部门协作**
数字集群功能能够实现分组通信，支持组呼、全呼，便于多部门协同工作。凡是多部门沟通比较普遍的行业都可选择，例如港口、商场等。
- **数字连接：适合与携带其它通讯工具的人沟通**
当您需与使用手机、电脑等其它通讯工具的人保持联络时，请选择数字连接功能。即使管理人员不带对讲机、不在现场，也能实现实时沟通。市场上有不同数字连接的产品，但有的功能还是有局限性的。例如，有的解决方案只适用于手机与手机之间；有线连接方案 (wireline) 比控制站解决方案 (control station) 功能更强大。
- **传输中断：适合随时随地传信息**
当您需要进行应急处置，传输中断功能可以随时中断不必要的对话并立即传达指示，这对于应急工作比较多的用户非常适用。建议用户应选择有无空闲信道均可实现传输中断功能的对讲机，因为有的对讲机虽有中断功能，但需要有空闲的信道才能成功地中断呼叫。

温馨提示：很多品牌对讲机拥有相同的性能参数，但其性能表现却并不一致。建议您在选购期间先了解有关品牌对讲机的用户体验和口碑，以便您做出正确的购买决策。



秘籍 4 看行业特性

不同的行业环境对对讲机有特别的要求，从外观到内在。

- 特别外形需求：例如，酒店等用户可能喜欢超薄、超轻机身，适用于私密通信、便于携带的对讲机；而消防人员或者野外工作人员喜欢按钮偏大些的对讲机，方便戴手套时能正确进行操作。
- 特殊性能需求：给石油石化行业具有防爆性能的对讲机，保障人员生命安全，是对生命的尊重。林业、铁路等行业对于防摔性强、坚固耐用的对讲机更加偏爱。而在运输、运动、娱乐等户外作业比较多的行业，对讲机的防水性能显得尤为重要。



秘籍 6 看使用周期

有的用户购买坚固耐用的对讲机，可以使用几十年。更长的使用时间意味着更低的成本，频繁的更换和维修则反之。



秘籍 7 看增值服务

数字对讲机的售后服务并不局限于维修换新等内容，软件升级意味着更新的特性和更多的功能。对讲机用户应该看厂家能否提供常规售后服务之外的其它服务，例如软件定期升级、电池更换等。

困扰三 哪款最智能？

随着对讲机的数字化，智能化程度越来越高，会给您的工作带来极大的便利。

困扰五 如何能买到原厂正品？

通过哪个渠道能购买原厂正品，并能得到最好的服务，是很多购买者最关心的问题。提供低价的并不一定最好的，放心才是最优的选项。



秘籍 5 看智能程度

对讲机的智能程度，既体现在对讲机终端，也体现在它的系统。例如，经常在室内室外来回走动的员工，可选择根据环境调整语音音量的对讲机，这对于活动管理公司、酒店等行业都很有适用。又如，数字对讲机可被集成到单位的工作流程管理系统，实现轻松派单，而且可以跟踪员工工作过程，发现改进之道。这对于物流、快递、酒店等单位都是高效的选择。



秘籍 8 看厂家

购买对讲机产品一定要选择正规渠道，比如生产厂商、授权经销商。如果从经销商那里购买，一定要确保他们手中有授权、认证等重要文件。



秘籍 9 辨真伪

您最好还要有专业人士帮助检查对讲机的规格是否与手册相符。您还可以直接关注厂商资讯，按照他们的步骤输入序号就能及时了解产品信息，帮您鉴定产品真伪。

困扰四 买哪家的最划算？

任何购买行为都要考虑价格因素。您不仅要看单机的价格，更要看总拥有成本和性价比。

掌握了以上9大秘籍，你会发现选购数字对讲机其实并不那么难，从此也不会再纠结。

摩托罗拉系统(中国)有限公司

摩托罗拉系统营销支持中心热线：

中国 10 800 744 0584（中国北方区域拨打）

中国 10 800 440 0565（中国南方区域拨打）

中国 400 882 2023

更多产品信息，请浏览：www.motorolasolutions.com.cn

MOTOROLA、MOTO、MOTOROLA SOLUTIONS 以及风格化的 M 徽标是 Motorola Trademark Holdings, LLC 的商标或注册商标，并在授权下使用。所有其他商标均为其各自持有人的财产。©2016 Motorola Solutions, Inc. 保留所有权利。